

Czy OC wygasa w dniu sprzedaży samochodu?

Co dzieje się z ubezpieczeniem OC po sprzedaży auta

Dla kogo jest ten dokument?

Ten dokument jest dla Ciebie, jeśli:

- sprzedałeś samochód,
 - kupiłeś auto i nie wiesz, czy OC nadal obowiązuje,
 - boisz się przerwy w ubezpieczeniu i kary,
 - chcesz jednoznacznie ustalić, **czy OC wygasa w dniu sprzedaży.**
-

Najważniejsza odpowiedź

Nie.

OC **nie wygasa w dniu sprzedaży samochodu**, jeżeli w tym dniu było ważne.
To jedna z najczęstszych pomyłek przy sprzedaży i zakupie auta.

1. Co dzieje się z OC w dniu sprzedaży?

Jeżeli w dniu sprzedaży:

- pojazd miał ważne OC,

to:

- ubezpieczenie **nie wygasa**,
- OC **przechodzi na kupującego** razem z pojazdem,
- polisa obowiązuje dalej na dotychczasowych warunkach.

Sprzedaż auta **nie kończy automatycznie umowy OC.**

2. Dlaczego OC nie wygasa przy sprzedaży?

OC jest przypisane do pojazdu, a nie do osoby sprzedającej.

Zmiana właściciela:

- nie przerywa ochrony ubezpieczeniowej,
- nie powoduje wygaśnięcia polisy,
- nie tworzy automatycznie przerwy w OC.

Celem jest zachowanie ciągłości ochrony pojazdu.

3. Kiedy OC faktycznie może wygasnąć?

OC wygasa tylko w określonych sytuacjach:

- z końcem okresu, na który zostało zawarte,
- po skutecznym wypowiedzeniu umowy,
- w przypadku braku zawarcia nowej polisy po wygaśnięciu starej.

Sama sprzedaż pojazdu **nie jest powodem wygaśnięcia OC**.

4. Ważne: przejęte OC nie odnawia się automatycznie

Jeżeli kupujący przejmie OC po sprzedającym:

- polisa **nie przedłuży się automatycznie** na kolejny okres,
- wygaśnie w dniu końca ochrony,
- kupujący musi sam zawrzeć nowe OC.

Brak reakcji oznacza przerwę w ubezpieczeniu.

5. Najczęstsze błędy po sprzedaży auta

Najczęstsze błędy to:

- założenie, że OC kończy się w dniu sprzedaży,
- brak kontroli daty wygaśnięcia polisy,
- brak nowego OC po wygaśnięciu przejętej polisy,
- wypowiedzenie OC bez zawarcia nowej umowy.

Te błędy prowadzą do kar.

6. Co powinien zrobić sprzedający?

Sprzedający powinien:

1. Zgłosić sprzedaż samochodu do ubezpieczyciela
2. Zgłosić sprzedaż do urzędu
3. Zachować dokument sprzedaży

To pozwala uniknąć problemów formalnych.

7. Co powinien zrobić kupujący?

Kupujący powinien:

1. Sprawdzić, czy auto miało OC w dniu zakupu
2. Sprawdzić datę wygaśnięcia przejętej polisy
3. Zdecydować, czy wypowiada OC
4. Zawrzeć nowe OC przed końcem ochrony

To gwarantuje ciągłość ubezpieczenia.

8. Checklista – czy OC nadal obowiązuje?

Odpowiedz sobie na pytania:

- Czy auto miało OC w dniu sprzedaży?
- Czy znam datę końca ochrony?
- Czy nowe OC zostało zawarte na czas?
- Czy nie doszło do przerwy w ubezpieczeniu?

Jeśli wszystkie odpowiedzi są twierdzące, OC obowiązuje prawidłowo.

Najważniejsze wnioski końcowe

- OC nie wygasa w dniu sprzedaży samochodu,
 - ubezpieczenie przechodzi na kupującego,
 - polisa obowiązuje do końca okresu ubezpieczenia,
 - przejęte OC nie odnawia się automatycznie,
 - ten dokument pozwala uniknąć przerwy w OC i kary.
-

Informacja końcowa

Dokument ma charakter informacyjny i nie stanowi porady prawnej.
Został przygotowany jako praktyczne wyjaśnienie sytuacji decyzyjnej.