

Czy OC przechodzi na kupującego po sprzedaży auta?

Kto faktycznie odpowiada za OC i od którego momentu

Dla kogo jest ten dokument?

Ten dokument jest dla Ciebie, jeśli:

- sprzedałeś samochód i nie wiesz, czy OC jest już po stronie kupującego,
- kupiłeś auto i zastanawiasz się, czy możesz korzystać z OC sprzedającego,
- boisz się kary z UFG lub pism z ubezpieczalni,
- chcesz **jednoznacznie ustalić, kto odpowiada za OC po sprzedaży.**

Ten PDF **zamyka temat decyzyjnie.**

Najważniejsza odpowiedź (bez skrótów)

Tak — OC przechodzi na kupującego.

Ale nie oznacza to, że sprzedający automatycznie przestaje odpowiadać za OC w każdej sytuacji.

Kluczowe są:

- **dzień sprzedaży,**
 - **zgłoszenie sprzedaży,**
 - **stan OC w dniu sprzedaży.**
-

1. Co dokładnie dzieje się z OC w dniu sprzedaży auta?

Jeżeli w dniu sprzedaży:

- samochód ma ważne OC,

- została zawarta umowa lub wystawiona faktura,

to:

**OC „idzie” z pojazdem na kupującego
polisa NIE wygasa w dniu sprzedaży**

Kupujący może z niej korzystać **od momentu zakupu.**

2. Od którego momentu OC jest po stronie kupującego?

Decydujący jest:

dzień zawarcia umowy sprzedaży

Od tego momentu:

- kupujący korzysta z OC,
- odpowiada za dalsze ubezpieczenie pojazdu,
- może, ale nie musi, wypowiedzieć polisę.

Nie decyduje:

- przerejestrowanie pojazdu,
 - data zgłoszenia w urzędzie,
 - data zgłoszenia do ubezpieczyciela.
-

3. Dlaczego sprzedający nadal może mieć problemy z OC?

Bo ubezpieczyciel i UFG:

- **nie wiedzą automatycznie o sprzedaży,**

- opierają się na zgłoszeniach i danych systemowych.

Jeśli sprzedaż **nie została zgłoszona**, system może nadal:

- przypisywać OC do sprzedającego,
- wysłać pisma lub wezwania,
- generować ryzyko kary.

To **problem formalny**, nie faktyczny.

4. Czy sprzedający może dostać karę z UFG po sprzedaży?

Tak — jeśli:

- sprzedaż nie została zgłoszona,
- system „widzi” sprzedającego jako właściciela,
- powstanie luka w OC po stronie kupującego.

UFG **nie bada umów**, tylko dane systemowe.

5. Co **MUSI** zrobić sprzedający, żeby nie odpowiadać za OC?

Sprzedający powinien:

1. **Zgłosić sprzedaż do ubezpieczyciela**
2. **Zgłosić sprzedaż do urzędu**
3. Zachować umowę lub fakturę
4. Sprawdzić, czy nie przychodzą pisma

Po wykonaniu tych kroków **ryzyko odpowiedzialności znika**.

6. Co MUSI zrobić kupujący w kwestii OC?

Kupujący:

- przejmuje OC sprzedającego,
- może z niego korzystać,
- może je wypowiedzieć,
- musi zadbać o ciągłość ubezpieczenia.

Jeśli tego nie zrobi — **ryzykuje karę**, nie sprzedający (o ile sprzedaż została prawidłowo zgłoszona).

7. Najczęstsze błędy (które kosztują pieniądze)

„OC samo się przepisze”

„Kupujący się tym zajmie”

„Umowa wystarczy”

„Przerejestruje, to będzie OK”

Te założenia **powodują wezwania i kary**.

8. Checklista – czy temat OC jest zamknięty?

Odpowiedz TAK / NIE:

- Czy auto miało OC w dniu sprzedaży?
- Czy zgłosiłem sprzedaż do ubezpieczyciela?
- Czy zgłosiłem sprzedaż do urzędu?
- Czy mam dokument sprzedaży?
- Czy nie przychodzą pisma?

Jeśli wszystkie odpowiedzi to **TAK** —
OC jest po stronie kupującego, a Ty nie odpowiadasz.

Najważniejsze wnioski końcowe

- **OC przechodzi na kupującego w dniu sprzedaży,**
 - **ale sprzedający musi zgłosić sprzedaż,**
 - **brak zgłoszenia = ryzyko problemów formalnych,**
 - **ten dokument pozwala zamknąć temat OC bez domysłów.**
-

Informacja końcowa

Dokument ma charakter informacyjny i nie stanowi porady prawnej.
Został przygotowany jako praktyczne wyjaśnienie sytuacji decyzyjnej.